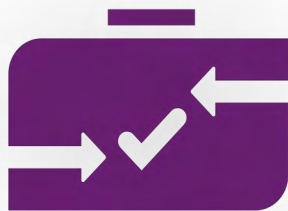


Contractmanagementdag 2025

X



Sound Negotiator

Nevi

8 april 2025



Agenda

- Wie is wie?
- Wat zijn jullie uitdagingen?
- Contract management = onderhandelen
- Hoe kan het beter en efficiënter?
 - De Sound Negotiator methode
 - Hoe kan AI helpen?
- Just try it: een casus
- Hoe ging het gesprek?
- En nu?
- Vragen en feedback



Wie is wie?



- Stel je voor aan 2 mensen die je nog niet kent
- Maurice & Fryse
- Sound Negotiator
 - Advies
 - Training
 - Onderhandelingsassistent
- Waarom doen we dit?
 - Waarde toevoegen/helpen
 - Leerzaam voor ons
 - Leuk



Wat zijn jullie uitdagingen?

- Wat zijn uitdagingen waar jullie oplossingen voor zoeken?
- ...
- ...
- ...
- Weinig leverage?
- Tijdsgebrek?



Contractmanagement = onderhandelen

- Natuurlijk is contractmanagement niet alleen maar onderhandelen
- Maar alle interacties met leveranciers en interne stakeholders zijn onderhandelingen
- Hoe bereid je een gesprek met een leverancier voor?
- Hoe bereid je een onderhandeling voor?



Kan het beter en efficiënter?

- Wij kunnen niet alles oplossen in 45 minuten, maar deze tips hebben we voor jullie:

1. Meer vragen stellen

Open vragen geven je informatie

2. 'In their world, to their benefit'

Als ze met je willen praten, is er iets te onderhandelen

3. Voorbereiden met AI

Gebruik AI om punt 1 en 2 toe te voegen aan je voorbereiding

(We hebben nog veel meer tips, maar helaas niet genoeg tijd, sorry!)



Just try it: een casus

- Oefening baart kunst: Indexeren kan je leren
- Jullie gaan in tweetallen een leveranciersgesprek (=onderhandeling) voeren
- Gebruik de Sound Negotiator Assistant, ChatGPT of een andere AI om je voor te bereiden (10 minuten)
 - 'Jij bent een contract mangement expert en helpt mij met het voorbereiden van een gesprek met leverancier X. We gaan praten over onderwerp Y heb je 10 goede open vragen die ik kan stellen?
 - Wat heb ik te bieden dat de leverancier graag wil hebben? En hoe gebruik ik dat in het gesprek?
- Het leveranciersgesprek (10 minuten)



Hoe ging het gesprek?

- Wat is jullie opgevallen?
 - ...
 - ...
- Wat vonden jullie van de suggesties van de AI?
 - ...
 - ...
- Wat was het verschil met voorbereiden zonder AI?
 - ...
 - ...



En nu?

- Dat is aan jullie! Wat nemen jullie mee uit deze sessie van 45 minuten?

- ...
- ...
- ...

- Als je het nog niet doet: ga met AI experimenteren



- Stel meer vragen
- Pas het 'In their world, to their benefit' principe toe



Vragen en feedback

- Vragen? Wil je meer weten? Stuur ons een e-mail:
 - fryse@soundnegotiator.com & maurice@coachhelden.nl
- Meer leren over de Sound Negotiator methode? Check ons **YouTube** kanaal!
- Gebruik de Sound Negotiator Assistant, gratis, een cadeautje van ons voor jullie!
- Connect met ons op [LinkedIn](#)

