



Nevi Contractmanagementdag 2025

Verdiepingssessie Contractadministratie

Aangeboden door Maartje Vermeer, ©Inkoopheld

Waarom Contractadministratie blijft stuiten

– En hoe je het kunt doorbreken

- ❖ Inkoopspeelveld vs. Contractadministratie
- ❖ Inkoopkaraktereigenschappen
- ❖ Onderstroom van Inkoop vs. Contractadministratie
- ❖ Next Level Inkoop
- ❖ 3 strategieën voor morgen

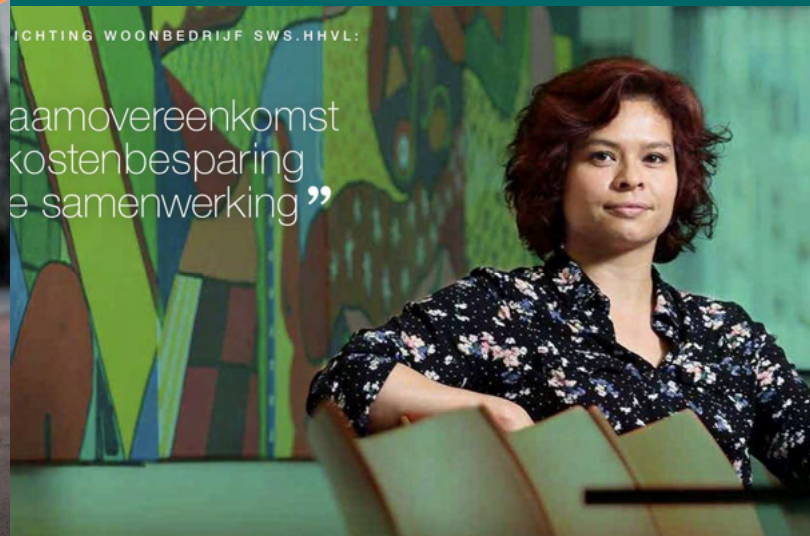
Check in:

▣ **Wie is fan van
contractadministratie?**





Voor gedreven inkoopexperts
die met meer diepgang en
succes hun rol willen vervullen.
Groeï als persoon en versterk je
expertstatus



RICHTING WOONBEDRIJF SWS.HHVL:

“aamovereenkomst
kostenbesparing
e samenwerking”

Inkoopheld



Inkoopproces

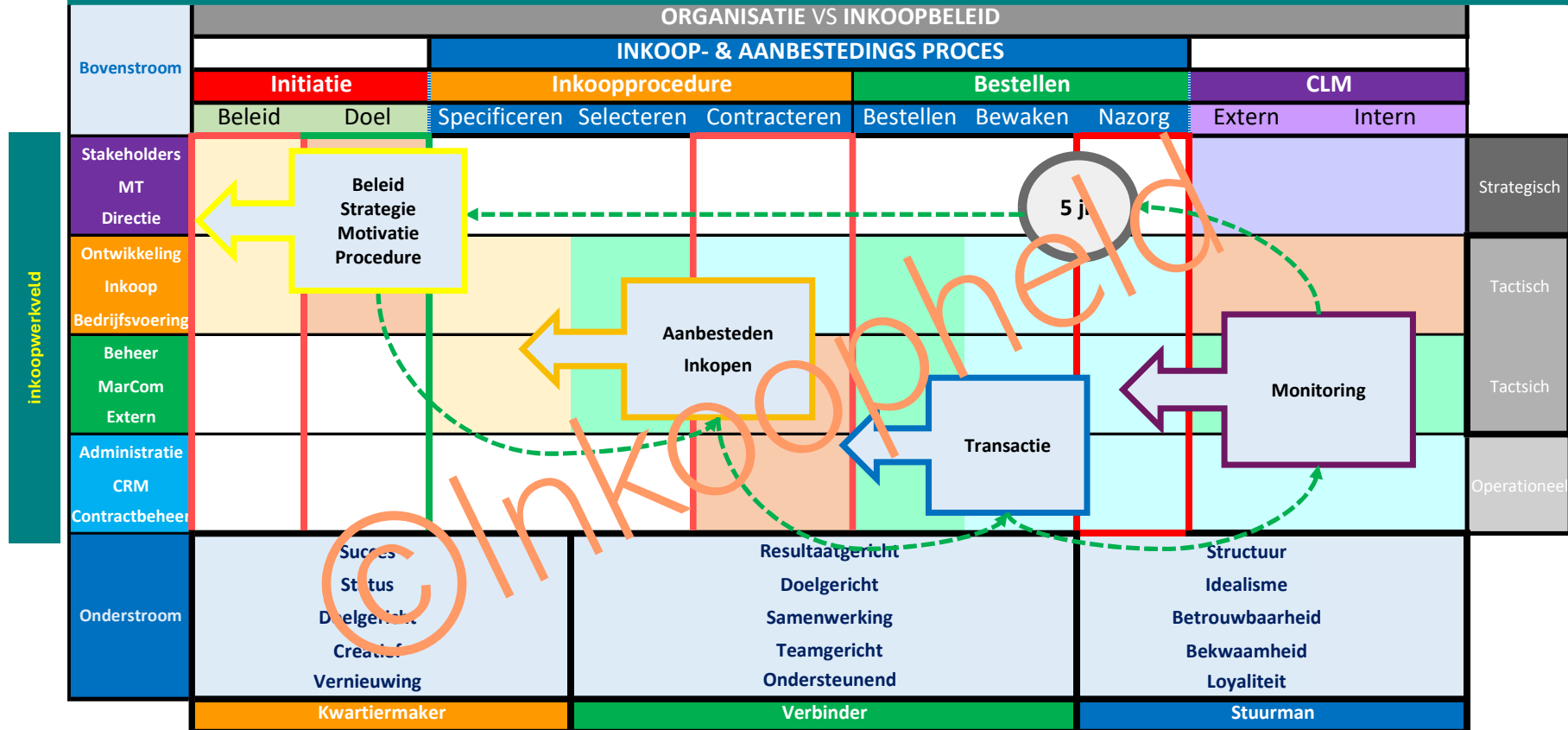




Check in:
**Ben je dagelijks actief
op het gehele
inkoopspeelveld?**



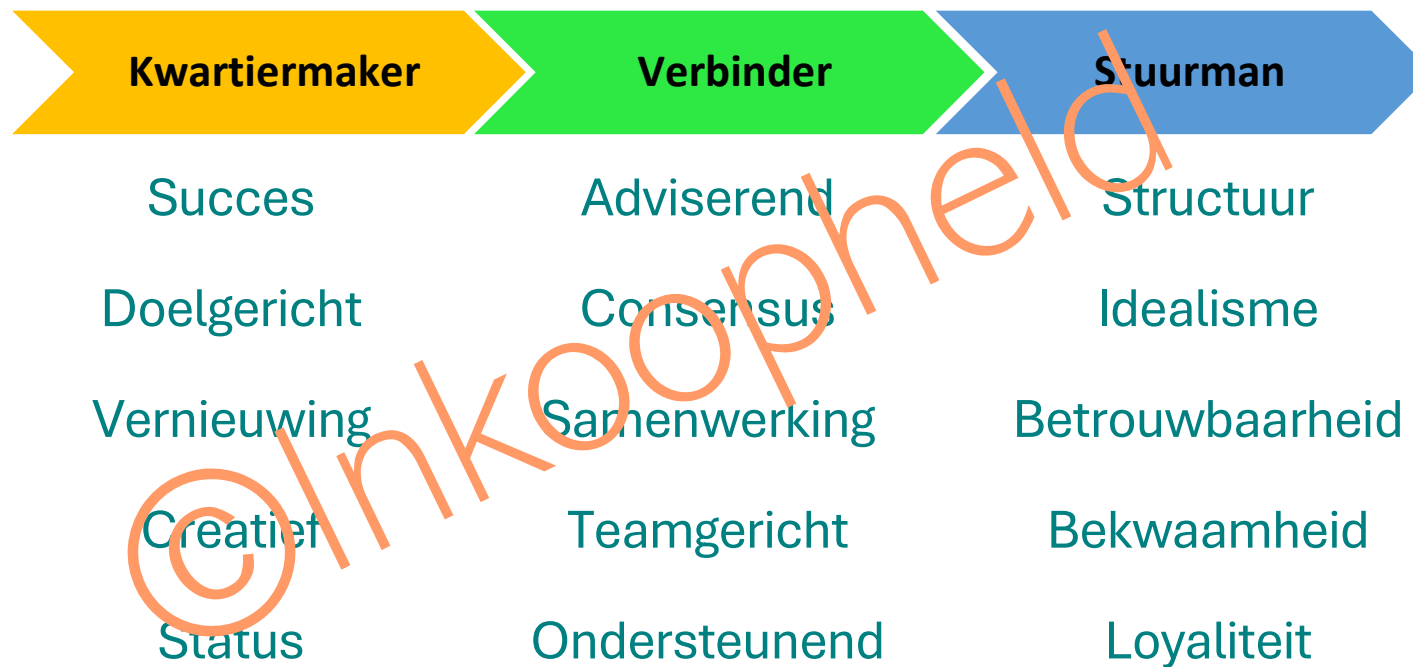
©Inkoopheld - Inkooponderstroom framework





Inkooponderstroom vs CM

Karaktereigenschappen – inkoopprofielen





Check in:

Wist je dat je 70% van de tijd bezig bent met switchtasken?



Waarom blijft contractadministratie stuiten?

Ook als je denkt dat het ertoe doet?

Switchtaken kost 80% verlies aan focus, leidt tot hersenmist en energielekken.

- **Cognitieve switching-kosten:** Onderzoek toont aan dat de **hersen tijd en energie verbruiken bij elke switch**. Wat het werktempo verlaagt, maar ook stress en mentale vermoeidheid verhoogt!
- **Productiviteitsverlies:** Switchtaken verminderd productiviteit tot 40%, omdat de **hersen moeite hebben met snel en effectief schakelen** tussen verschillende en complexe taken.
- **Kwaliteitsverlies in werk:** Meerdere onderzoeken tonen aan dat **multitaskers meer fouten maken, minder creatief zijn en moeite hebben met diep nadenken**. Wat cruciaal is voor contractmanagers die strategische keuzes moeten maken en belangen moeten afwegen.

Waarom blijft contractadministratie stuiten?

Hoe kun je het tij keren?

Strategie 1: Positioneer contractadministratie strategisch

- Plannen en focus zijn essentieel voor toekomstgericht data- en systeembeheer.
- Logische plek in de organisatie, dichtbij waar besluiten worden genomen.
- Geen taak, maar een integraal onderdeel van een primair of kernproces.

Waarom blijft contractadministratie stuiten?

Hoe kun je het tij keren?

Strategie 2: Stimuleer eigenaarschap en verantwoordelijkheid

- Gebrek aan eigenaarschap op contractdata heeft invloed op draaglast
- Beleg de verantwoordelijk voor volledigheid en kwaliteit van contractdata, en zorg voor de juiste mensen en middelen.
- Eigenaarschap moet gedragen worden door het team.

Waarom blijft contractadministratie stuiten?

Hoe kun je het tij keren?

Strategie 3: Investeer in slimme en toekomstgerichte tools

- Toekomstbestendige systemen besparen tijd, verhogen de kwaliteit van data en verbeteren werkplezier.
- Maak data toegankelijk (dashboards/rapportage), inzichtelijk en bruikbaar voor het gehele speelveld, dichtbij de dagelijkse praktijk.
- Zet tools als A.I. in om efficiënt te optimaliseren.

Check in:

Iedereen wil wat van jou. Je bent als Contractmanager verantwoordelijk voor de prestaties, relaties en samenwerkingen.

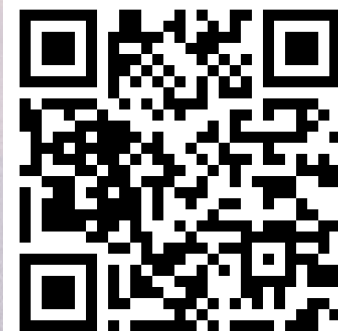
Maar binnen de krachtenvelden van:

- Tegenstrijdige belangen
- Dwingende stakeholders
- Complexe regelgeving
- Constante veranderingen...

is het niet altijd makkelijk om overeind te blijven.

Next Level inkoop:

-  Leer in 7 weken hoe je met meer zelfvertrouwen, regie en impact je rol als contractmanager naar een hoger niveau tilt.
-  Check in via www.inkooplab.nl



Check Out:

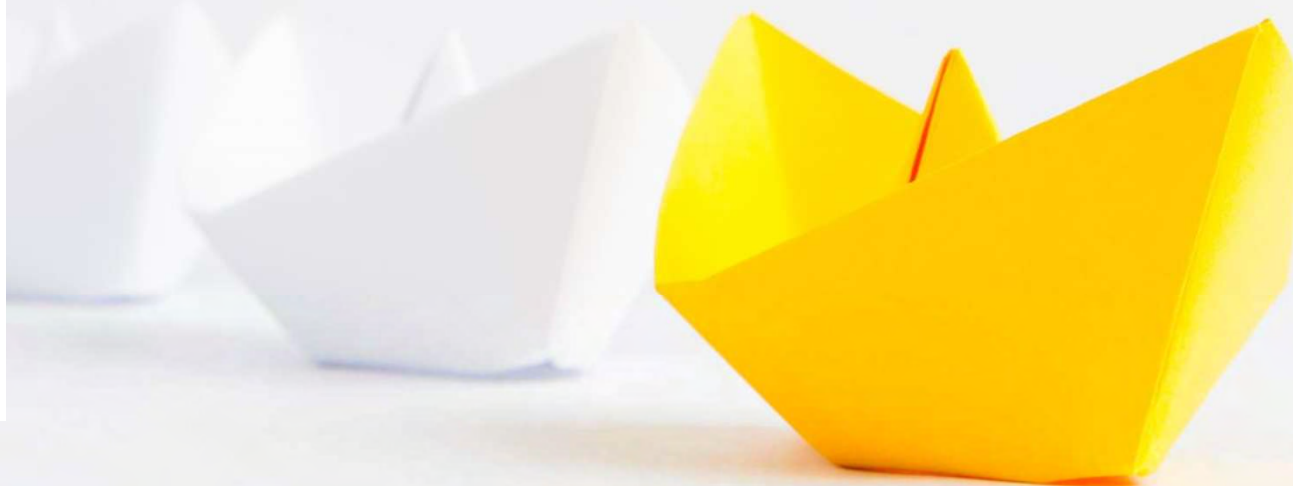
- Noem één ding dat je morgen anders gaat doen in je eigen praktijk m.b.t. contractadministratie.





Next Level Inkoop

voor gedreven inkoopexperts
die met meer diepgang en succes
hun rol willen vervullen



Publicatie van enig materiaal is uitsluitend toegestaan na verkregen toestemming, en met naamsvermelding auteur. Op alle werken en producten zijn de algemene voorwaarde van Leverancier: eenmanszaak "Life Coach Eindhoven", tevens handelende onder de handelsnaam "Inkoopheld", gevestigd te Eindhoven onder KvK nr. 74311484, van toepassing.